



## OFFRE D'EMPLOI

### COMMERCIAL PARTENARIATS ET EXPOSITION H/F

Poste basé à Lyon – Date de début : Septembre 2019

**GL events**, acteur international de référence dans le monde de l'évènement, accompagne ses clients de la conception à la mise en oeuvre de leurs manifestations partout dans le monde. Fort de ses 4000 collaborateurs, le CA du Groupe en 2018 s'est élevé à 1041 M€.

**Live! by GL events** est l'agence de communication évènementielle du groupe **GL events**.

Elle réalise plus de 190 événements par an et intervient sur les marchés Corporate, Grand Public et **Congrès**, en France et à l'international. En 2018, son CA s'est élevé à 26M€, faisant d'elle un des grands acteurs du secteur.

**Live! by GL events** recherche un Commercial partenariats et exposition H/F pour des événements aux thématiques innovantes et pour ses congrès médicaux.

#### Descriptif : Vos missions

- Création, mise à jour et enrichissement des bases commerciales ;
- **Commercialisation de formules de sponsoring, de stands et autres prestations connexes auprès des entreprises cibles, exposants/sponsors (par téléphone ou rendez-vous) ;**
- Promotion de l'offre commerciale sur d'autres événements ;
- Collaboration avec les autres commerciaux, le service technique/ADV exposants et avec le directeur de projet afin de finaliser l'offre vendue, la mise en oeuvre et les règlements ;
- Collaboration avec les clients français et européens ;
- Reporting régulier de l'activité ;
- Veille commerciale active dans le domaine industriel, qui est en évolution constante.

De façon générale, vous vous acquitterez de toute mission s'inscrivant dans les domaines d'intervention qui vous seront confiés.

#### Profil :

Vous disposez d'environ 3 ans d'expérience professionnelle (hors stages) dans un poste commercial, de préférence dans le domaine industriel ou médical.

Vous faites preuve de pugnacité commerciale, d'organisation et de rigueur.

Vous êtes curieux dans l'approche de nouvelles spécialités et avez la capacité d'appréhender rapidement un nouveau secteur d'activité.

Vous avez une autonomie importante avec de réelles qualités relationnelles.

Vous êtes dynamique, persévérant et force de proposition avec un fort esprit d'équipe.

Doté d'une bonne capacité rédactionnelle, vous maîtrisez les outils informatiques : Pack Office (Word, Excel, Powerpoint), Access, Internet.

L'anglais est demandé.

**Durée :** CDD puis CDI

**Contact :** [florence.guyon@gl-events.com](mailto:florence.guyon@gl-events.com) ; CV + LM



**Live! by GL events**

59, quai Rambaud ICS 80059  
69285 Lyon cedex 02  
France

Tél : +33 (0)4 78 17 62 45  
Fax : +33 (0)4 78 17 62 57  
[livecontact@gl-events.com](mailto:livecontact@gl-events.com)

SA AU CAPITAL DE 541 477€  
SIREN : 780 153 862 - NAF : 9002 Z  
TVA : FR 08 780 153 862

[www.livebyglevenets.com](http://www.livebyglevenets.com)