



OFFRE D'EMPLOI

RESPONSABLE/DIRECTEUR DEVELOPPEMENT CORPORATE H/F

Poste basé à Lyon – Date de début : à partir de décembre 2016

GL events, acteur international de référence dans le monde de l'évènement, accompagne ses clients de la conception à la mise en oeuvre de leurs manifestations partout dans le monde. Fort de ses 4000 collaborateurs, le CA du Groupe en 2015 s'est élevé à 942,4 M€.

Live! by GL events est l'agence de conseil stratégique et opérationnel en communication événementielle du groupe **GL events**.

Elle réalise plus de 190 événements par an et intervient sur les marchés Corporate, Grand Public et PCO, en France et à l'International. En 2015, son CA s'est élevé à 70M€, faisant d'elle un des grands acteurs du secteur.

Live! by GL events recherche pour son agence lyonnaise, un Responsable du Développement Corporate H/F.

Descriptif :

Au sein du pôle Développement de l'agence, en qualité de Responsable du développement Corporate, vous serez notamment chargé(e), sans que cette liste soit considérée comme limitative, des fonctions suivantes :

- Prospection et prise de rendez-vous pour développer le volume d'affaire sur le marché corporate
- Prise de brief en collaboration avec les équipes projet,
- Mise à disposition de votre carnet d'adresse pour prospection
- Mise à jour de fichiers de prospection sur la base commerciale,
- Veille commerciale et réalisation d'études de marché
- Préparation des rdv prospects / clients en faisant évoluer les outils de présentation
- Suivi et tenu du reporting hebdomadaire des projets de l'agence
- Fidélisation et développement de l'activité des clients existants
- Force de proposition pour monter des offres commerciales
- Représentation de l'agence sur certains événements clients et salons
- Réalisation d'études de marché pour découvrir de nouveaux clients et/ou segments
- Développement corporate de l'agence de Lyon en coordination avec le Directeur du développement Corporate de l'agence de Paris.

De façon générale, vous vous acquitterez de toute mission s'inscrivant dans les domaines d'intervention qui vous seront confiés.

Profil :

Vous disposez de 3 à 10 ans d'expérience professionnelle (hors stages) dans un poste commercial du monde de la communication événementielle.

Vous définirez en collaboration avec le directeur du Développement et le Directeur de l'agence de Lyon les opportunités de croissance de l'activité de l'agence ainsi que les moyens pour y parvenir.

Vous aurez pour mission d'aller chercher des briefs clients

Vous devrez tenir à jour un reporting précis de votre activité commerciale grâce aux outils mis en place.

Vous avez une autonomie importante avec de réelles qualités relationnelles

Vous faites preuve d'organisation et de rigueur

Vous êtes dynamique, persévérant et force de proposition avec un fort esprit d'équipe

Doté d'une bonne capacité rédactionnelle, vous maîtrisez les outils informatiques : Pack Office (Word, Excel, Powerpoint), Internet, et vous avez une connaissance du milieu Mac.

L'anglais est vivement souhaité.

Durée : CDI



Live! by GL events

24, rue Saint-Victor
75005 Paris
France

Tél : +33 (0)1 44 31 54 67
Fax : +33 (0)1 44 31 54 99
livecontact@gl-events.com

SA AU CAPITAL DE 541 477€
SIREN : 780 153 862 - NAF : 9002 Z
TVA : FR 08 780 153 862

www.livebyqlevents.com